



SEMINAR

Vom Wissen zum Tun KOMMUNIKATION

Termin: 05.09.2024 – 08.09.2024
Anreisetag: 04.09.2024
Seminarhotel: Robinson Club - Mallorca
Cala Serena
Seminarleiter: Albrecht Henze
Im Preis enthalten: 4 Tage Seminar (Halbtags) plus individuelle Workshops an den Nachmittagen, Seminarunterlagen, Pausengetränke
Seminarpreis: 1.595,00 Euro zzgl. MwSt.

Übernachtung im Robinson Club
Cala Serena Mallorca

4 Übernachtungen im Doppelzimmer Typ 1, zur Einzelnutzung, incl. Vollverpflegung (nach den Robinsonbestimmungen, Inhalt gern auf Anfrage)

Preis pro Person: 848,00 Euro

THORHOLD & PARTNER GbR

Geiseltalstraße 1 | 06242 Braunsbedra | Mobil 0172 37 40 276 | info@thorhold-coaching.de | www.thorhold-partner.de
Saalesparkasse | IBAN DE 03 8005 3762 3520 0030 14 | BIC NOLADE21Hal | St.Nr. 11 112 175 252 00 | Ust.Nr. 241432537



Kommunikation

Sicher haben auch Sie schon beobachtet,

...dass manche Menschen einfach gewandter und erfolgreicher kommunizieren als andere

...dass es manchen Menschen fast mühelos gelingt, andere für eine Sache zu begeistern und zu motivieren, und

...dass manche Menschen als Gesprächspartner besonders geschätzt werden

Manche dieser Erfolgsmenschen haben ein natürliches Talent für erfolgreiche Kommunikation.

ABER: wer es nicht hat, kann es lernen, z.B. in diesem Seminar.

Aus dem Seminarinhalt:

- Wie Sie Ihre Gesprächspartner treffsicher einschätzen
- Wie Sie die Körpersprache deuten und einsetzen
- Wie Sie Charaktermerkmale erkennen
- Wie Sie die eigene Ausstrahlung optimieren
- Wie Sie Suggestionstechniken nutzen
- Wie Sie aus der Sicht des anderen argumentieren
- Wie Sie das Feuer der Begeisterung entfachen
- Wie Sie Kritik souverän begegnen
- Wie Sie mit schwierigen Menschen umgehen
- Wie Sie immer sympathisch wirken
- Wie Sie Ihr Einfühlungsvermögen trainieren
- Wie Sie jedem Gespräch einen positiven Verlauf geben

Zum Geheimnis wirklich erfolgreicher Kommunikation gehört in hohem Maße die Einbeziehung des Non-Verbalen Anteils. Jeder Mensch kommuniziert nicht nur mit seiner Sprache, sondern mit seiner gesamten Gestik und Mimik. Im Gegensatz zur verbalen Sprache ist die Körpersprache in der Regel untrügerisch, das heißt, nur wenige, besonders geschulte Menschen sind in der Lage, ihre Körpersprache bewusst zu verändern.

Das bedeutet zum einen, dass Sie mit Hilfe der Körpersprache Ihre Ausstrahlung so beeinflussen können, dass Sie auf Ihr Gegenüber entsprechend positiv wirken.

Gleichzeitig können Sie, wenn Sie Körpersignale zu interpretieren verstehen, bei jedem Ihrer Kommunikationspartner sofort erkennen, ob er das, was er sagt, auch meint, ob er sich für das interessiert, was Sie sagen oder ob Sie besser zum nächsten Verhandlungsschritt kommen sollten.